

Jesús Huerta de Soto

Lecciones de economía: día 13.

El intercambio en la sociedad. Cambio intrapersonal e interpersonal. Intercambios voluntarios y coercivos. Vínculos contractuales y hegemónicos. **Evaluación sin cálculo.** Cálculo económico. Intercambios.

EL INTERCAMBIO EN LA SOCIEDAD

1/9. Cambio intrapersonal y cambio interpersonal

La sociedad (día 12, vídeo 3) es un proceso de tipo espontáneo muy complejo de interacciones humanas (**principalmente intercambios**, sujetos a normas de conducta y muchos plasmados en precios que permiten el cálculo económico) movidas por la fuerza de la función empresarial que impulsa la vida humana.

Cataláctica (Katallattein): teoría general de los intercambios

Cambio intrapersonal y cambio interpersonal
La Acción Humana, Mises, pág 233

La acción consiste fundamentalmente en sustituir una situación por otra. Cuando la acción se practica sin contar con la cooperación de terceros, podemos calificarla de cambio "autístico" o intrapersonal.
La Acción Humana, Mises, pág 233

En la sociedad, la cooperación sustituye el cambio intrapersonal por el cambio interpersonal o social...El sujeto sirve a los demás con miras a ser en cambio servido por terceros...La relación de intercambio es la relación social por excelencia.
La Acción Humana, Mises, pág 233

Do ut des = te doy para que me des

La acción consiste fundamentalmente en sustituir una situación por otra.
La Acción Humana, Mises, pág 233

2/9. Intercambios voluntarios y coercivos

Vínculos contractuales y vínculos hegemónicos
La Acción Humana, Mises, pág 234

Los cambios interpersonales pueden efectuarse de forma voluntaria o coerciva

La sociedad basada en vínculos **contractuales** se fundamenta en intercambios **voluntarios**
La sociedad basada en vínculos **hegemónicos** se fundamenta en intercambios **coercivos**

Un intercambio es **coercivo** (no voluntario) si se ejerce objetivamente violencia **física** o amenaza de violencia física

	Sociedad basada en vínculos contractuales (intercambios voluntarios)	Sociedad basada en vínculos hegemónicos (intercambios coactivos)
1	La cooperación social se basa en contratos	La cooperación social se basa en el mando y la subordinación
2	Relaciones simétricas Las dos partes están al mismo nivel (no hay coacción)	Relaciones asimétricas (uno coacciona a otro)
3	Cada ser humano persigue sus propios fines	Se persiguen los fines del que manda
4	La riqueza se consigue por medios económicos (estudiados por la cataláctica)	La riqueza se consigue por medios políticos
5	Estado de derecho Ley en sentido material Igualdad ante la ley	Estado dictatorial/paternalista Mandatos y reglamentos
6	Libertad significa ausencia de coacción	La libertad se define como "poder hacer"

3/9. Sociedades basadas en vínculos contractuales y vínculos hegemónicos. Puntos 1-4.

Política significa violencia

4/9. Sociedades basadas en vínculos contractuales y vínculos hegemónicos. Puntos 5 y 6.

El término "estado de derecho" es contradictorio



Anthony de Jasay (Hungría, 1925).

La Ley en sentido material es general y abstracta.
Los mandatos son órdenes específicas.

5/9. Sociedades basadas en vínculos contractuales y vínculos hegemónicos en la historia.

La sociedad basada en vínculos contractuales origina la civilización occidental

En el mundo antiguo predominaban los vínculos hegemónicos

La educación estatal ensalza los logros de la coacción del gobierno

Las dictaduras son vínculos hegemónicos

Nuestra sociedad tiene elementos contractuales y hegemónicos

EVALUACIÓN SIN CÁLCULO

6/9. El cálculo económico

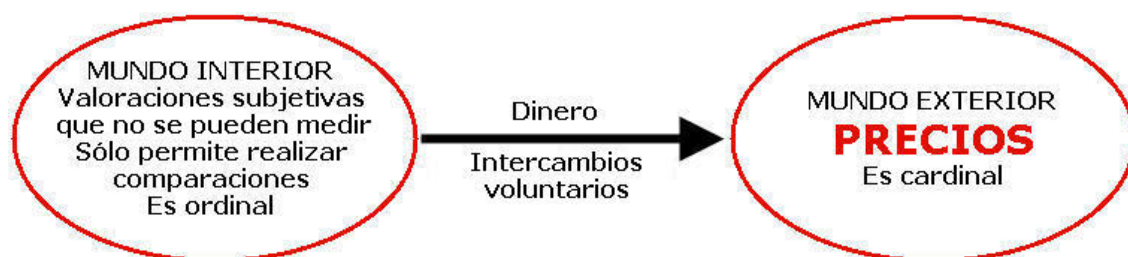
El problema del cálculo económico.
La Acción Humana, Mises, pág 250

Calx, calcis = cal

¿Cómo surgen los precios a partir de intercambios impulsados por valoraciones subjetivas que no se pueden cuantificar? Es posible si existe dinero e intercambios voluntarios.

Valor: apreciación psíquica que el actor da a un fin.
Las valoraciones no pueden medirse, sólo pueden compararse.

Institución: esquema pautado de comportamiento que surge evolutivamente.
Ver día 3 (vídeo 6) y día 7 (vídeos 3 y 4).



Dinero: medio de intercambio común y generalmente aceptado.
Es la institución social por excelencia.

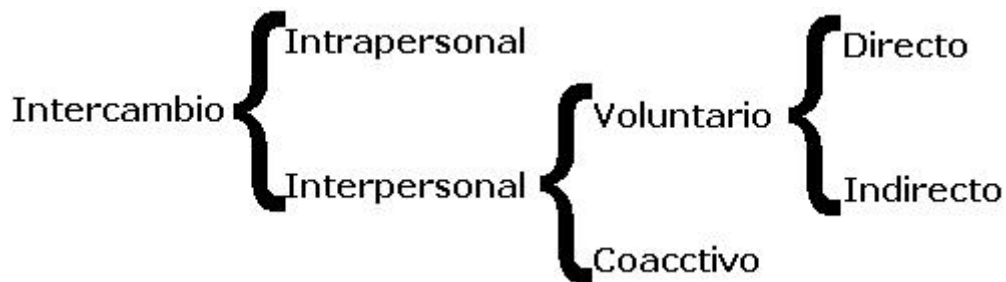
Los tipos de cambio que entre el dinero y los diversos bienes y servicios registró ayer el mercado, así como los que se supone que registrará mañana, son las herramientas mentales merced a las cuales resulta posible planificar el futuro económico.

La Acción Humana, Mises, pág 253.

Precio: relación histórica de intercambio en unidades monetarias.

Sin precios es imposible calcular el resultado de distintos cursos de acción.

7/9. Intercambios voluntarios directos e indirectos



Intercambio directo (trueque): los bienes y servicios se intercambian directamente (sin dinero).

Intercambio indirecto: los bienes y servicios se intercambian utilizando dinero.

Dinero: medio de intercambio común y generalmente aceptado.

Trueque (intercambio directo): problema de la doble coincidencia de necesidades.

La existencia de dinero multiplica exponencialmente la posibilidad de intercambios.

El dinero es la institución social más importante.

Multiplicar las interacciones humanas forma y depura las demás instituciones e impulsa el avance de la civilización.

Todo intercambio voluntario es resultado de una **desigualdad** de valoraciones subjetivas: cada parte valora subjetivamente más lo que recibe que lo que entrega.

8/9. Intercambios: ley de la división del trabajo (conocimiento) y utilidad marginal

Ley de la Utilidad Marginal: día 11, vídeos 4 al 8.

Damos a cada unidad (relevante y perfectamente intercambiable) de bien el valor de la última de ellas en nuestra escala valorativa.

La utilidad de cada unidad adicional de bien es cada vez menor.

Ley de la división del trabajo (conocimiento): día 12, vídeo 4.

Todos salimos ganando si nos especializamos en producir aquello en lo que tenemos ventaja comparativa relativa mayor e intercambiamos.

La utilidad marginal es decreciente.

La utilidad de cada unidad adicional de bien es cada vez menor.


Escala valorativa del FABRICANTE DE CAMISAS

UTILIDAD MAYOR

Camisa 1
1er par de zapatos
Camisa 2

Camisa 3

Camisa n
UTILIDAD MENOR



CÁLCULO ECONÓMICO Intercambios

← Mucho mayor valor que una camisa

← Cada camisa vale como la que menos

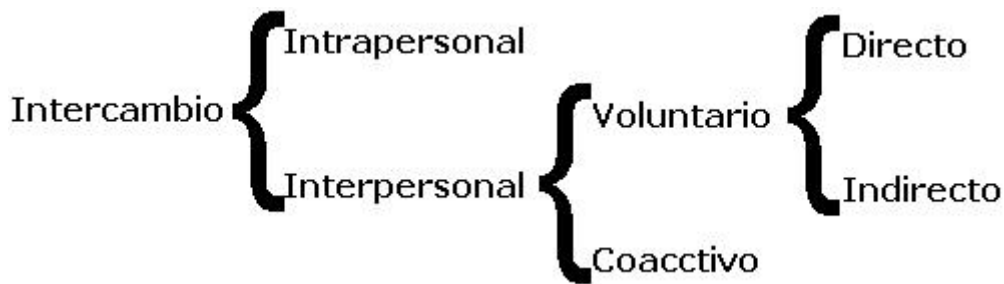
La utilidad de los bienes que producimos, y que tenemos en gran cantidad, es menor para nosotros que la de aquellos bienes de los que no disponemos.



La **sociedad** es un proceso de tipo espontáneo, muy complejo, de interacciones humanas (principalmente **intercambios** sujetos a normas de conducta y muchos plasmados en precios que permiten el cálculo económico) movidas por la fuerza de la función empresarial que impulsa la vida humana.

Ver día 12 vídeo 3.

9/9. Intercambios indirectos y cálculo económico



Los intercambios indirectos hacen posible el cálculo económico.



Precio de mercado: relación histórica de intercambio en unidades monetarias.



A través del cálculo económico, o bien se efectúa una estimación del resultado de la futura actuación, o bien se cifran las consecuencias de la acción ya practicada.

La Acción Humana, Mises, pág 256.